



מנהל Logistics לוגיסטי Manager

שלום לקוראים,

בימים אלה מתרחב מאד השימוש בטרנד לוגיסטי חדש יצחק דנה המיוצר ומשווק ע"י מספר חברות תחת שמות מסחריים שונים כגון:



- Radio Shuttle,
- Pallet Runner,
- AutoSat,
- Satellite,
- Maxi Packer, ועוד.

חלק מהשמות הם שמות מסחריים מוגנים של יצרני המערכות. המנהל הלוגיסטי בחר בשם הגנרי עבור מערכת המיני-משא (היחידה הנעה) בשם - Satellite.

הפיתרון המערכתי כולל אינטגרציה של 2 רכיבים:

- מערכת המדפים ה-RACKS;
- ומערכת המיני-משא ה-Satellite.



1. **מערכת המדפים** - דומה בעיקרון למערכת הדרייב אין, בנוסף לזיג הקורות/מסילות המטען עליהן מונחים המשטחים, מתקנים מתחתיהם, בכל מפלס, זוג נוסף של מסילות המיועדות לשאת את יחידת ה-Satellite.

2. **מערכת המיני-משא** - Satellite - זוהי למעשה מיני עגלה אלקטרונית המותאמת למידות ומשקלות המשטחים. הספקת הכוח לעגלה הינו באמצעות מספר מצברים פנימיים המתאפיינים במספר שעות עבודה גבוה. תנועת העגלה ופעולות ההרמה וההורדה - מבוקרים באמצעות מערכת גלי רדיו RF.

יחידת ה-Satellite נעה ע"ג זוג המסילות התחתון. מגיעה ועוצרת מתחת למשטח התורן הפנוי בעומק המפלס. מרימה את המשטח מעל קורות המטען. נעה עם המשטח אל החזית הקדמית או האחורית של ה-RACKS, מניחה את המשטח באופן המאפשר למלגזה לנטל את המשטח אל מחוץ למערכת. קיימות 2 שיטות תפעול עיקריות ליישום מערכת ה-Satellite:



שיטת ה-LIFO - נכנס ראשון יוצא אחרון - בשיטה זו ה-Satellite תמיד יאחסן את המשטחים מסוף כל נתיב להתחלה ויקדם אותם באופן אוטומטי לחזית המערכת בעת ביצוע פריקת המשטחים. כאשר המלגזה נוסעת עם משטח לאזור ההפצה, כבר מקדם ה-Satellite את המשטח התורן לכיוון חזית הפריקה. זהו חיסכון עצום בזמן הניטול המאפשר הגדלה משמעותית של תפוקת המחסן.



שיטת ה-FIFO - נכנס ראשון יוצא ראשון - בשיטה זו ה-Satellite תמיד יאחסן את המשטחים בסוף כל נתיב ויקדם באופן אוטומטי לצד הפריקה את כל המשטחים החדשים שמאוחסנים בנתיב זה. להגברת התפוקת ניתן להשתמש ב-2 מלגזות (אחת בכל צד) ולשמור על קצב תפוקת גבוה וריענון תמידי של המשטחים בכל נתיב.

נבחן את היתרונות של מערכת זו בהשוואה למערכות ה-High Density Storage האחרות:

1. **השוואה לדרייב אין**
 - כל מלגזה יכולה לפעול (בדרייב-אין המלגזה נכנסת לתוך הרחוב).
 - כל מפלס הוא עצמאי (בדרייב-אין כל המפלסים באותו רחוב הם בד"כ אותו מוצר).
 - אפשרות לפעילות FIFO וגם LIFO (בדרייב-אין רק LIFO).
 - תפוקות גבוהות מאד (תמיד משטח תורן מחכה בחזית).
 - מחיר ממוצע למשטח - כמעט כפול מאשר בדרייב-אין.
2. **השוואה לפוש בק**
 - אין שיפוע (לפעמים השיפוע מקטין את כמות המפלסים בפוש-בק).
 - אין מגבלה לכמות המשטחים בעומק.
 - אפשרות לפעילות FIFO וגם LIFO (בפוש-בק רק LIFO).
 - המשטחים לא לוחצים אחד את השני.
 - מחיר ממוצע למשטח - כמעט זהה למחיר הפוש-בק.
3. **השוואה לפלורקס**
 - אין שיפוע (לפעמים השיפוע מקטין את כמות המפלסים בפלורקס).
 - אין מגבלה לכמות המשטחים בעומק.

"תא-קליק" חידוש מהפכני של חוליות



חוליות יוצאת לשוק עם חידוש מהפכני לחיבור מהיר של רב תא. רב תא הינה מערכת תאים מודולריים בגדלים שונים המאפשרים בקרת מלאי, איתור מהיר של פריטים ושמירת התכולה בסביבה נקייה מאבק. משפחת מוצרי הרב תא מאפשרת גמישות באחסון מגוון רחב של פריטים, במידות שונות, בשווקים תעשייתיים, בהיי-טק, רפואה, תחומים טכניים ומגוון רחב של שימושים אחרים.



בחודשים האחרונים פותח מחבר פלסטיק בשם "תא-קליק" המאפשר חיבור סטים של רבי תאים למתלים, ללא כל צורך בשימוש בברגים ואומים.

אייל לוי, מנכ"ל חוליות שיווק מצייין כי פריצת הדרך הגדולה הינה החיסכון העצום בזמן עבודת ההרכבה ופישוט תהליך ההתקנה. המוצר נרשם כפטנט ומיועד לשיווק ברחבי העולם תחת השם CLICK BIN.

הערכות: מרשמים רפואיים חתומים דיגיטלית יחסכו למשק כרבע מיליארד שקל בשנה



רבע מיליארד שקל ייחסכו למשק הישראלי ולקופות החולים בעקבות הכנסת המרשמים הדיגיטליים לקופות החולים. כך מעריכים מומחי חברת קומסיין, המתמחה בתחום החתימה הדיגיטלית והצופים כי שילוב מרשמים דיגיטליים יפחית את כמות הביקורים במרפאות, יחסוך תורים בקופות החולים, זמן עבודה של רופאים, זמן עמידה בתור ונסיעה של הלוקוחות לקופת החולים ועוד.

קופות החולים הודיעו לאחרונה כי יאפשרו בקרוב לחולים הזקוקים למרשם רפואי באופן קבוע לקבל מרשם חתום דיגיטלית ישירות בבית המרקחת ועל ידי כך לחסוך לעצמם זמן רב בהליכה לקופת החולים, המתנה בתור לרופא וקבלת המרשם מן הרופא. על פי היוזמה יוכלו לקוחות קופות החולים לקבל מרשם מן הרופא, תחום בחתימה דיגיטלית והמרשם החתום מן הרופא יגיע ישירות לרוקח בבית המרקחת שם יוכלו לקוחות לאסוף את התרופה. מומחי חברת קומסיין, אשר מנפיקה את החתימות הדיגיטליות המאושרות על פי חוק, ליקטו נתונים על תחום מרשמי קופות החולים וגורסים כי כמות הביקורים מידי שנה אצל רופאים בקופות החולים השונות עומדת על כ-45 מיליון ביקורים.

לדברי **זאב שטח**, מנכ"ל קומסיין "שירות זה משתלב באג'נדה של החברה ואשר לפיה מהפכת החתימה האלקטרונית והפיתוחים של קומסיין נוגעים ברבדים רחבים של האוכלוסיה ושל המגזר העיסקי בישראל וגורמים לחיסכון ניכר ולאיכות חיים טובה יותר. החתימה האלקטרונית של קומסיין באה לידי ביטוי גם במאות אלפי חשבונות של חברות סלולר, תקשורת, פיננסים ותשתיות הנשלחות מידי חודש ללקוחות במייל במקום בדואר, וכן בפרויקטים בתחומי משפט וממשלה.

PTL Group מרחיבה תשתיות לוגיסטיות בסין



קבוצת חברות הניהול PTL Group המספקת תשתיות לוגיסטיות ושירותי ניהול לחברות זרות בסין, חונכת בימים אלה שני מרכזים לוגיסטיים חדשים, האחד בבייג'ינג והשני בשנגחאי. האתרים החדשים מרחיבים את שטחי האחסון של הקבוצה בערים אלו פי ארבעה ומגובים במרכז גדול נוסף בעיר צ'אנגצ'ו הסמוכה לשנגחאי. המרכזים החדשים מצויידים במערכות ERP מתקדמות, המאפשרות ליצרנים שליטה ובקרה מלאה מרגע עזיבת הסחורה את המחסן בישראל ועד מסירתה ללקוח הסופי בסין.

PTL Group מלווה חברות ישראליות המייצרות ו/או מוכרות את מוצריהן בשוק הסיני, ביניהן "קרמר אלקטרוניקס", "טוטנאור" ו"צח"מ-אפיקים". הקבוצה מספקת שירותי ניהול ולוגיסטיקה גם לחברות הולנדיות ואיטלקיות בתחומי ייצור מגוונים.

PTL Group מרחיבה את התשתיות הלוגיסטיות שלה בסין בעקבות הגעתן לבשלות של כמה מהחברות אותן היא מלווה החל משלבי החדירה הראשונים לשוק הסיני. לדברי **אריה שרייר**, סמנכ"ל הקבוצה: "אנו נערכים לשנים הקרובות על סמך צפי גידול המכירות של לקוחותינו, במטרה להמשיך לספק שירות מקצועי לחברות שבחרו במודל הניהול שלנו בשוק הסיני".